

## دستور العمل خرید و فروش سیم کارت در دفاتر بخش خصوصی

- ✓ مالک به استناد مدارک مثبت جهت فروش سیم کارت به دفاتر مراجعه و فرم مربوط به خرید و فروش سیم کارت را تکمیل می کند .
- دفتر بخش خصوصی پس از احراز هویت، شماره و پیشنهادی را در بانک اطلاعاتی خود منظور می نماید . لازم است دفتر از دریافت مدارک و سیم کارت پیشنهادی خودداری نماید .
- ✓ اطلاع رسانی در مورد فروش خط به نحو مقتضی با طرفین صورت می گیرد .
- ✓ میزان حق الزحمه دفاتر از طریق معامله ۱٪ مبلغ پیشنهادی است .
- ✓ دفاتر مجاز به دریافت حق الزحمه بیش از مبلغ تعیین شده نمی باشند .
- ✓ هر گونه مسئولیتی در خصوص کنترل سیم کارت از نظر منع قانونی و غیره به عهده و دفاتر می باشد
- ✓ در صورت توافق فروشنده و خریدار می باید نقل و انتقال از طریق همان دفتر صورت گیرد .
- ✓ در صورت تمایل دفاتر جهت خرید سیم کارت پیشنهادی ، رعایت کلیه موارد فوق الزامی است

هاله اولک